

XMP Entrepreneur

créer,
reprendre,
développer
sa propre entreprise

Sommaire

- L'association
- Les objectifs
- Les activités
- Les moyens
- Les questions récurrentes
- Exemples de reprises d'entreprises

L'association

- Ouverte aux élèves et anciens élèves de l'X, des Mines, des Ponts et de Sup' Aéro.
- Aujourd'hui 156 adhérents (87 X, 28 Mineurs, 28 Ponts, 7 Sup' Aéro, 6 divers)
- 5 animateurs bénévoles dont 3 avec expérience de création et de reprise.
- Conseil d'Administration avec 4X, 3 Mineurs, 2 Ponts, 1 Sup' Aéro

Les objectifs

- 1 - Faire réfléchir, aider à la maturation d'un projet, reprise ou création.
- 2 - A ceux des adhérents qui ont pris la décision de devenir chef d'entreprise, apporter l'assistance à la mise en œuvre de leur projet :
 - en leur permettant de ne pas rester seuls
 - en mettant à disposition des moyens
 - en profitant du réseau des anciens

Les activités

- I - sept réunions générales par an

avec

- des témoignages d'anciens ayant créés ou repris des entreprises (aufeminin.com, ...)
- des sujets plus généraux : le rôle d'Oséo, la protection du patrimoine de l'entrepreneur, le rôle des fonds...
- un tour de salle permettant à chacun d'identifier ceux qui ont des problématiques ou un centre d'intérêt, susceptibles d'intéresser les autres participants.
- un échange informel autour d'un pot de clôture.

Les activités

- II - Le Club de Recherche d'Opportunités

Le CRO se réunit 7 fois par an

- club d'échanges d'expériences :

problématiques de ciblage, de financement, évolution du marché de la reprise, intermédiaires, problèmes rencontrés avec les vendeurs, etc...

Les activités

-III- Le club de créateurs

- Ce club se réunit à la demande pour examiner un projet, avec une critique bienveillante.
- Le club se constitue, si possible, avec des spécialistes du secteur.

Les activités

-IV- Entretiens individuels avec des animateurs

**Sur rendez-vous
ou lors des permanences**

le mercredi et le jeudi après-midi

Les activités

-V- Diffusion d'un bulletin

- Avec le compte-rendu des réunions générales, des opportunités repérées, et rappel des principaux cabinets de cession.

Les moyens

- Diffusion régulière auprès d'environ 300 cabinets de cessions de la liste des adhérents en recherche active, avec leurs mini-CV et la description de leurs cibles
- Diffusion des opportunités transmises à l'association
- Accès gratuit aux bases de données Leonard de Vinci.
- Mise à disposition des adresses des conseils étant intervenus dans une reprise (avocats, experts-comptables...)
- Accès aux réseaux de nos écoles .

Les moyens

Sessions de formations

- Cycle de sessions de formations spécifiques à la création et au développement d'une start-up, animées par Bruno Martinaud, entrepreneur et enseignant à l'X.

Questions récurrentes

- Bien réfléchir sur son orientation et son projet, avant de se lancer.
- Avoir une formation complémentaire (MBA – INSEAD) ou une pratique confirmée de la direction d'entreprise, ou suivre une session de formations spécifique à la reprise (CRA – HEC – ESSEC)
- Sources : ne pas négliger les CCI et les SPIN OFF des grands groupes.

Questions récurrentes

(suite)

- Bien choisir le moment pour chercher à plein temps.
- Prévoir le financement pour la durée de sa recherche.
- Attention à la famille.

Questions récurrentes

(suite)

- Un bon projet trouve son financement.
- Ne pas viser trop petit.
- Question des partenaires et des fonds.
- Attention au pacte d'actionnaires.
- L'enrichissement personnel se fait à la revente de la société.

Exemples de reprises récentes

- Société d'instrumentation météorologique
CA : 3 M€
- Société de mesures de radioactivité et radioprotection
CA : 22 MF
- Société spécialisée dans les vibrations
CA : 9 M€
- Société spécialisée dans les métiers de l'électricité et des énergies renouvelables
CA : 6 M€

Formations 2009

Cycle de 6 sessions

A l'Ecole des Mines - 60 boulevard Saint-Michel - 75006 – Paris

« CREATION ET DEVELOPPEMENT DE START UP »

*Ouvert exceptionnellement à tous les camarades qui s'intéressent à
la création et au développement d'entreprises*

*Eclairage synthétique, pratique et illustré Sur le processus de création et de développement de start-up
innovantes*

et témoignages de créateurs de start-up technologiques et d'investisseurs

Animé par Bruno MARTINAUD

Entrepreneur confirmé dans les nouvelles technologies

Enseignant la création d'entreprise et l'innovation à l'X et différents MBA internationaux

Cycle de formations

Session 1 - Mercredi 23 septembre de 18 heures à 20 heures
Organisation et déroulement du cycle

Session 2 - Mercredi 30 septembre de 18 heures à 20 heures
Evaluation d'opportunités

Session 3 - Mercredi 7 octobre de 18 heures à 20 heures
Etude de marché - Projection de revenus

Session 4 - Mercredi 14 octobre de 18 heures à 20 heures
Développement de l'offre

Session 5 - Mercredi 21 octobre de 18 heures à 20 heures
Projections Financières. Rédaction d'un Business Plan

Session 6 - Mercredi 28 octobre de 18 heures à 20 heures
Management early stage

Prochaines Réunion Générales

à la Maison des X - 12, rue de Poitiers - 75007 - Paris

Lundi 25 janvier 2010 à 18h

Intervention de Bruno PICHARD (X 82)

Avocat Pichard & Associés Société d'Avocats

Rachat de sociétés : les bonnes pratiques juridiques - Les pactes d'actionnaires et les garanties de passif

Lundi 8 mars 2010

18 h – Témoignage d'Antoine VIALLE (EMP 95)

Fondateur d'Oxygène Research « Jeune entrepreneur récidiviste et heureux »

18 h 45 – Exposé de Didier CROZEL (EMP 78)

PDG de Cimel Electronique - « Les différentes phases de la reprise d'une entreprise »